



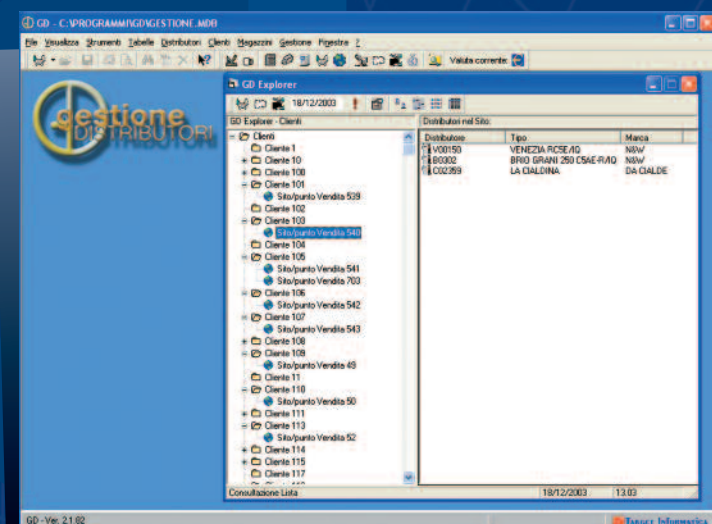
Vending Software Solutions

Powered by Microsoft SQL Server



Target Informatica S.r.l. · Via Filippo Turati, 16 · 05100 Terni (Italy)
Tel. +39 0744 288409/10 · Fax +39 0744 288088
E-mail info@GDvending.it · Web www.GDvending.it

GD - VENDING SOFTWARE SOLUTIONS



GD - Gestione Distributori è da oltre 18 anni la soluzione software per automatizzare l'attività di somministrazione al pubblico di alimenti e bevande a mezzo di distributori automatici.

Il sistema **GD - Gestione Distributori** dispone di cinque livelli di prodotto:

- **GD Data Collector**, per l'acquisizione dati da sistemi di pagamento e telemetria, la certificazione e l'invio telematico dei corrispettivi, ma non solo...
- **GD Easy**, semplice applicazione per il singolo operatore in proprio o la micro azienda.
- **GD Shop**, il sistema specializzato nella gestione OCS e dei coffee shop.
- **GD1**, il sistema **GD**, per piccole e medie aziende.
- **GD Standard**, il sistema scalare per tutte le dimensioni di business.

Licenza d'uso a tempo indeterminato.

Nessun limite di distributori o sistemi master.

Nessun canone obbligatorio.

Installazione su personal computer/server aziendale.

Investimento progressivo.

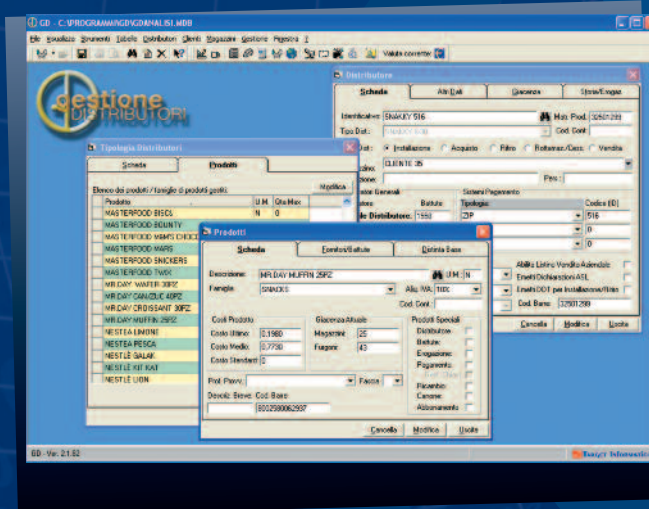
Volendo l'azienda può cominciare con **GD Data Collector**, passare a **GD Easy**, **GD Shop**, **GD1**, **GD Standard** senza perdere l'investimento iniziale, ovvero pagando solo la differenza di costo.

Tutti i livelli possono gestire almeno un terminale portatile/smartphone Android (opzionale).

GD Data Collector, **GD Easy**, **GD1** e **GD Standard** possono raccogliere dati dai sistemi di pagamento e telemetrie, collegare macchine conta monete.

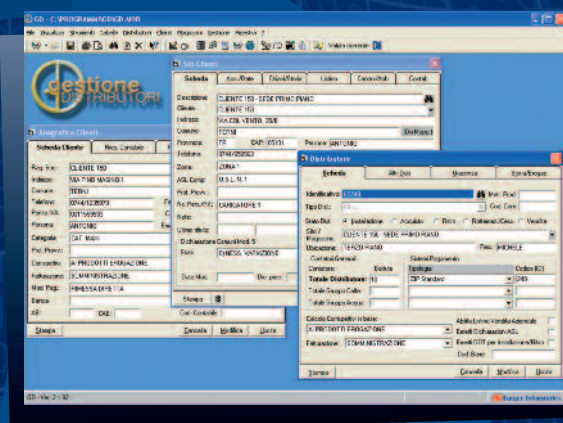
GD Data Collector, **GD Easy**, **GD1** e **GD Standard** consentono di assolvere agli adempimenti legati alla certificazione ed all'invio telematico dei corrispettivi.

GD1 e **GD Standard**, sono stati pensati come una soluzione totalmente personalizzabile per venire incontro alle esigenze più disparate.

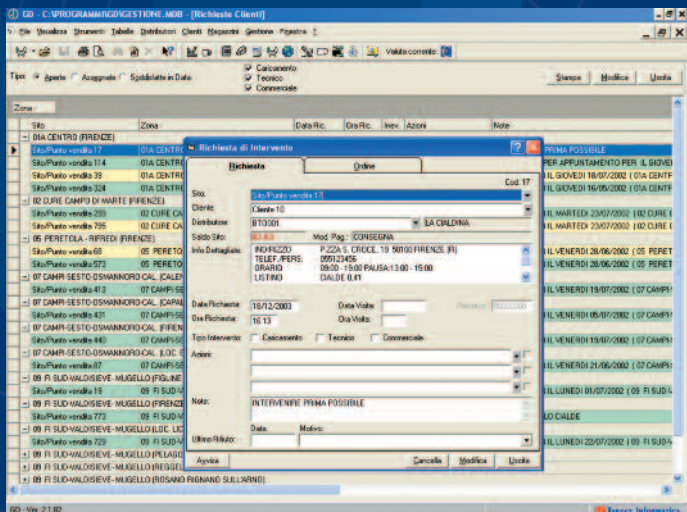


Per mezzo delle funzionalità di gestione dei percorsi, **GD** è in grado di ottimizzare i carichi dei furgoni a seconda delle impostazioni standard, dei carichi effettuati in precedenza nei siti da visitare e degli ordini da soddisfare, sino ad automatizzare totalmente l'organizzazione dei giri di rifornimento tramite algoritmi basati sul calcolo dei consumi di ogni singolo cliente.

GD automatizza completamente l'emissione di fatture, documenti di trasporto, di installazione e specifiche dichiarazioni (ad es. in Italia mod. SCIA, DIA, DIAP, COM), invio telematico dei corrispettivi.



GD - VENDING SOFTWARE SOLUTIONS



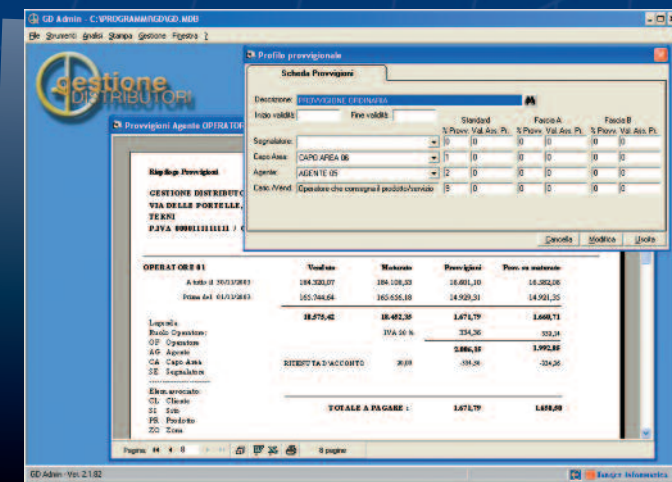
Una volta a regime **GD** semplifica l'operatività quotidiana in modo completo riducendo al massimo anche le possibilità di errore nella redazione dei documenti. Da non dimenticare la registrazione delle chiamate dei clienti, con possibilità di registrare ordini o richieste di intervento con un semplice click del mouse.

GD consente la gestione di magazzini e giri di rifornimento, raccogliendo i dati dei caricatori per mezzo di terminali portatili basati sulle più recenti tecnologie hardware e software.

GD - Gestione Distributori è basato su molteplici tabelle di configurazione che consentono di raccogliere informazioni dettagliate su:

- Clienti, siti dei clienti (punti vendita), fornitori, operatori (caricatori, tecnici, commerciali).
- Depositi, furgoni, carichi standard di prodotti.
- Distributori, marche, modelli, accessori, sistemi di pagamento e conteggio moneta.
- Prodotti singoli, composti (kit), erogazioni, servizi in genere.

- Listini di vendita, abbonamenti, canoni.
- Aree e posizioni geografiche, categorie statistiche, profili provvigionali.
- Attività di rifornimento, commerciali, di manutenzione sul campo ed in officina, ricambi ed innumerevoli altre informazioni utili a semplificare il lavoro di routine.
- Attività di CRM (Customer Relationship Management), campagne di comunicazione, tele-marketing, mailing, faxing, attività commerciali, questionari etc.
- Costi e ricavi generali e particolari (indiretti e diretti) anche sul singolo cliente, sito, distributore, che contribuiscono a definirne la reale redditività del business.



GD consente di informatizzare l'intero processo decisionale e logistico, permettendo all'utente di adattarne il funzionamento alla gestione reale della sua attività e di raccogliere i dati dei caricatori per mezzo di terminali portatili/smartphone basati su tecnologia Microsoft Windows Mobile ed Android, collegati sia alla rete LAN aziendale che remotamente tramite connettività GSM/GPRS/EDGE/HSDPA (opzionale).

GD con l'ausilio dei terminali portatili/smartphone, consente di risparmiare tempo prezioso nelle operazioni quotidiane di routine e di concentrarsi quindi sulle attività che fanno realmente business.

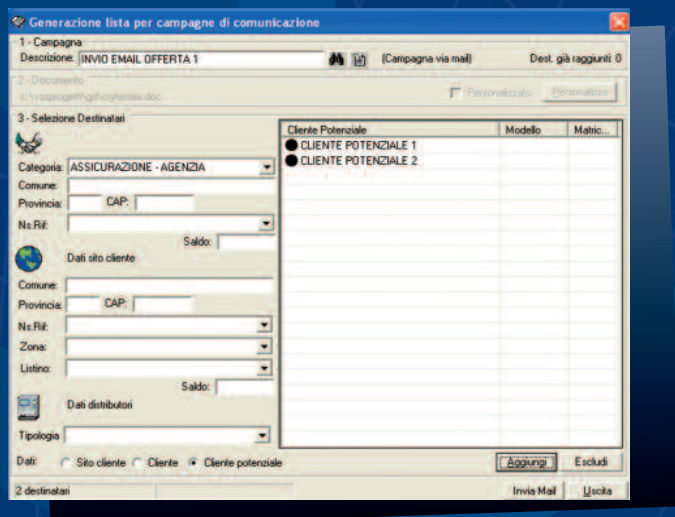
G0 Admin - C. PROGRAMMI/CONGIGI/ANALISI.MOB - [Analisi Gestione]
 File Strumenti Analisi Stampa Gestione Finestra
 Tipo: Generale Operatore Zona dal 01/01/2003 al 10/01/2003
 Raggruppa: Nessuno Escludi Caricamento Stampa Uscita

Tipo Compilati	Eng. Teorica	Eng. Effettive	Vendita Teorica	Incasso Effettivo	Dif. Eng.	Dif. Incasso	Kil Complet.	San Pellegrin.	Vera Natur.
Prodotti Consegna	649,00	50,00	0,00	0,00	599,00	0,00	300,00	24,00	130,00
Bott. Tot. D/O	990,00	829,00	0,00	0,00	151,00	0,00			
Totali Perc.			4.161,30	5.067,62		906,32			
di cui per Prod. di Pagamento (*)			-3.776,00			3.776,00			
Engagement Call (*)	36.250,00	38.939,00	12.471,16	10.639,73	3.679,00	1.631,49			
Engagement Hotel (*)	8.400,00	7.398,00	2.659,83	2.724,12	802,00	78,29	2.338,00	3.190,00	
Engagement Belfa (*)	0,00	82,00	74,00	187,70	82,00	33,70			
Engagement Snacks (*)	4.983,00	7.671,00	5.036,93	4.837,70	2.788,00	1.959,22		204,00	180,00
Totali	50.171,00	55.169,00	20.624,24	23.386,87	4.998,00	2.762,63	300,00	2.556,00	3.564,00
Battute Effettive		55.767,00		23.386,87	(PMR 0,42)				
Totale Sistemi di Pagamento (*)									
- Totale Incassato	17.747,62			18.319,25		571,59			
- per Rice. Chavi	330,40								
- Incasso Snacks	59,06								
- Totale Venduto	19.487,02								
- Contanti	4.432,50								
- Con Chave	11.056,12								
- Mancata Vendita	0,00								
- Utilizzo Chavi	2.624,74								

 G0 Admin - Ver. 21.02 Tanger Informatica



GD - VENDING SOFTWARE SOLUTIONS



GD è stato pensato e realizzato in ambiente Microsoft Windows al fine di utilizzare al meglio le funzionalità rese disponibili dalla più avanzata tecnologia software.

GD è basato su database Microsoft SQL Server al fine di garantire il più elevato grado di efficienza e sicurezza nella gestione di notevoli quantità di informazioni.

GD - Gestione Distributori è dal 1998, la soluzione informatica per decine di vending companies (oltre 250 in Italia) che con la loro esperienza contribuiscono quotidianamente alla evoluzione del sistema.

GD - Gestione Distributori con la collaborazione degli utilizzatori e la competenza tecnica di Target Informatica è una soluzione sempre attuale sia dal punto di vista funzionale che tecnologico.

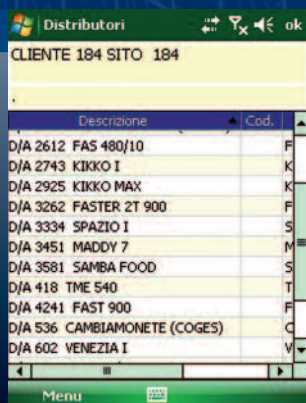
Agli utenti di **GD - Gestione Distributori**, un unico canone annuale di assistenza telefonica/ telematica ed aggiornamento prodotto, garantisce il supporto operativo all'utilizzo del sistema, l'apporto alla evoluzione della soluzione, l'aggiornamento costante del software con sempre nuove funzionalità, in definitiva la salvaguardia del proprio investimento.

www.GDVending.it è il portale Internet dedicato a **GD - Gestione Distributori** ed ai suoi utenti.

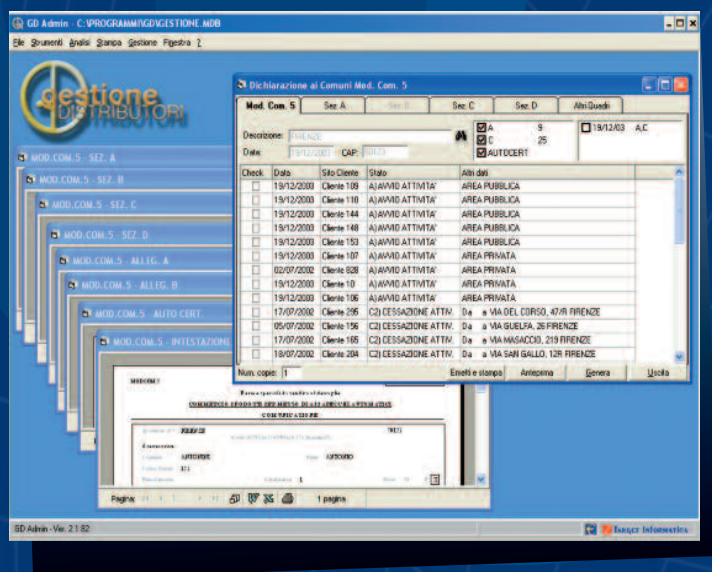
GD - Gestione Distributori è modularità ed evoluzione.

GD racchiude in un unico modulo base tutte le principali funzionalità gestionali indispensabili ad una vending company, affidando ad una serie di altre opzioni software ed hardware la soluzione di alcune specifiche problematiche quali:

- **GD WebEx**, tramite specifiche estensioni ed applicazioni, rende la piattaforma **GD - Gestione Distributori** aperta all'integrazione con l'ambiente web, cloud e mobile.
- **GD Map**, gestione su cartografia elettronica delle attività sul territorio.
- **GD Track SW**, applicazione software per la localizzazione di terminali portatili/smartphone (per un utilizzo avanzato richiede **GD Map**).
- **GD BI**, evolute funzionalità di Business Intelligence particolarmente pensate per il Vending.
- **GD ERMChain**, scadenziari clienti/fornitori, gestione casse/banche, archivi telematici, collegamento con procedure software amministrative e contabili (ERM Enterprise Resource Management).
- **GD StatKey**, analisi e statistiche a disposizione ovunque.



GD - VENDING SOFTWARE SOLUTIONS



GD WebEx – L'APERTURA DELLA PIATTAFORMA **GD - Gestione Distributori** ALL'INTEGRAZIONE CON L'AMBIENTE WEB, CLOUD E MOBILE

GD WebEx rende disponibili specifiche estensioni ed applicazioni, rendendo la piattaforma **GD - Gestione Distributori** aperta all'integrazione con l'ambiente web, cloud e mobile.

GD WebEx consente di avvisare via SMS l'operatore sul campo direttamente dalla gestione delle richieste su personal computer; inviare via SMS i dati salienti dell'intervento da eseguire; rendere disponibile all'operatore su terminale portatile l'intervento nella sua coda lavori; utilizzato unitamente al modulo **GD Map**, consente la rilevazione e visualizzazione su mappa in tempo reale di segnalazione guasti da parte di distributori forniti di adeguata elettronica atta alla comunicazione (sistemi di telemetria), nonché il tracciamento via GPS di terminali portatili/smartphone dotati di **GD Track SW**.

GD WebEx tramite la disponibilità di una specifica app web based sviluppata utilizzando le più recenti tecnologie software, facilmente installabile in qualsiasi pc/server aziendale preesistente, ciascun cliente, accedendo ad una area riservata, può inoltrare direttamente richieste di intervento tecnico, commerciali ed ordini di fornitura di prodotti e servizi.

GD WebEx consente al cliente acquisto, di accedere ad un area riservata, vedere la propria situazione di installato, per ciascun distributore, richiedere un intervento tecnico, commerciale, ordinare prodotti, ed all'azienda, di recepire le segnalazioni dei clienti, gestire meglio il rapporto con la clientela, intervenire tempestivamente in caso di necessità, fidelizzare il cliente.

Per ottimizzare l'operatività aziendale, **GD WebEx** realizza la connessione a distanza di operatori che agiscono sul territorio, consentendo loro di operare alla stessa stregua di colleghi che rientrano sempre in sede a fine attività.

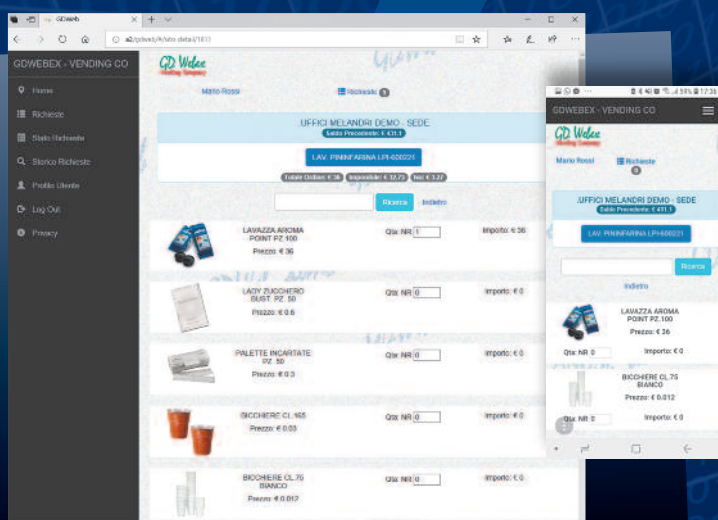
GD WebEx consente di: coordinare il lavoro degli operatori remoti dotati di terminale portatile/smartphone munito di connettività GSM/GPRS/UMTS/HSDPA; reperire i dati raccolti dall'operatore sul campo senza che questi debba necessariamente ritornare in sede.

Disponibile unicamente per terminali/smartphone basati su Windows Mobile, Android dotati di modem GSM/GPRS/EDGE/HSDPA.

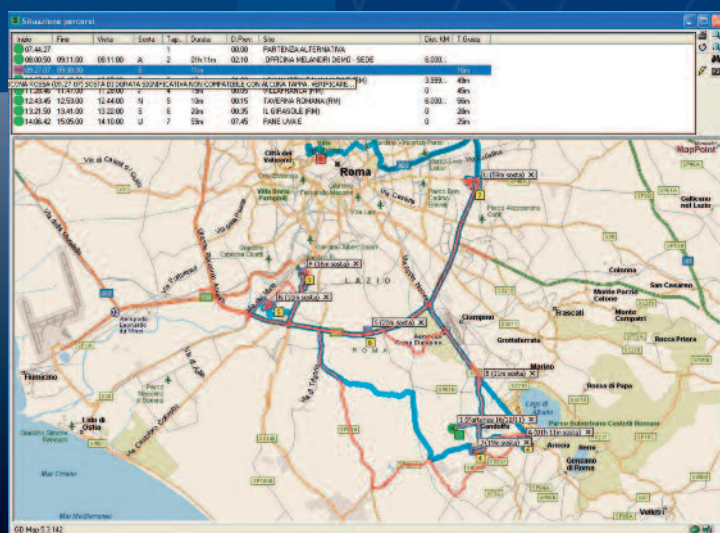
(**GD WebEx** è comunque comprensivo delle funzionalità dei precedenti moduli **GD Mobile**, **GD Web**, **GD Remote**).

GD Map – IMMEDIATEZZA NEL CONTROLLO E NELLA GESTIONE DEL TERRITORIO

GD Map consente di ottimizzare le attività della vending company attraverso l'organizzazione dei percorsi degli operatori e la riorganizzazione attraverso la suddivisione in settori o zone dei siti o punti vendita dei clienti.



GD - VENDING SOFTWARE SOLUTIONS



Questa possibilità è offerta dall'utilizzo del software Microsoft MapPoint Fleet Edition che consente di gestire mappe europee complete di dettaglio stradale, verificando direttamente a video la reale posizione di ciascuna installazione.

Il tipo di utilizzo è essenzialmente logistico organizzativo sia per fini operativi che commerciali.

Condizione necessaria all'utilizzo di tutte le funzionalità di **GD Map** è il posizionamento delle locazioni (siti, punti vendita) dei clienti su mappa topografica, attività effettuata automaticamente o semi automaticamente tramite potenti algoritmi di auto localizzazione anche per centinaia di indirizzi, oppure manualmente tramite l'utilizzo di terminali portatili dotati di rilevatore GPS (geo-referenza).

GD Map consente di verificare le strutture dei percorsi o i percorsi giornalieri creati in **GD - Gestione Distributori**, di monitorarne la durata prevista (soste incluse), migliorarne la sequenza delle visite, sulla base di criteri di ottimizzazione dell'itinerario.

GD Map consente di visualizzare le zone clienti su mappa e di riorganizzarne la composizione (i siti o punti vendita che ne fanno parte) sulla base del criterio desiderato, riequilibrando la copertura del territorio al fine di meglio controllarne anche la redditività commerciale.

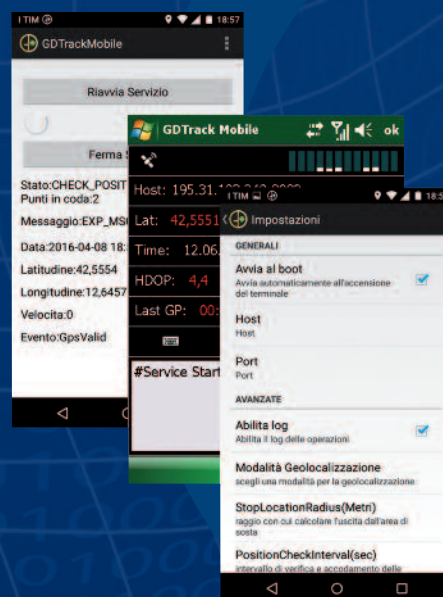
GD Map utilizzato unitamente al modulo **GD WebEx**, consente la rilevazione in tempo reale di segnalazione guasti da parte di distributori forniti di telemetria, nonché il tracciamento via GPS di terminali portatili/smartphone forniti di **GD Track SW**.

GD Track SW – COMUNICAZIONE, SICUREZZA E CONTROLLO OPERATIVO SUL TERRITORIO

L'applicazione **GD Track SW** completamente integrata in **GD - Gestione Distributori** tramite l'utilizzo combinato di **GD Map** e **GD WebEx**, completa la soluzione per il controllo operativo specificamente pensata per il vending, consentendo la rilevazione satellitare della posizione di terminali portatili/smartphone via GPS e la comunicazione con il personale sul campo.

GD Track SW è ottimizzazione logistica, consentendo la verifica della coerenza degli itinerari reali con quelli previsti e la conseguente migliore gestione delle risorse aziendali.

GD Track SW è qualità del servizio ai clienti, migliorando la tempestività e certezza degli interventi tecnici e commerciali, gestibili in tempo reale dalla centrale sulla base della esatta posizione dei terminali portatili/smartphone.



GD Track SW è disponibile su terminali portatili Windows Mobile e smartphone Android dotati di comunicazione GSM/GPRS/EDGE/HSDPA e rilevatore GPS.

GD Track SW, in linea con la filosofia Target Informatica per il software, è stato pensato come uno strumento flessibile, utile a recepire le presenti e future esigenze di controllo e comunicazione veicolare degli utenti di **GD - Gestione Distributori**.

GD - VENDING SOFTWARE SOLUTIONS

GD BI – LA BUSINESS INTELLIGENCE SPECIFICAMENTE PENSATA PER LA VENDING COMPANY

Il volume complessivo dei dati reperibili all'interno della vending company è spesso impressionante, ma tuttavia la sola disponibilità di queste informazioni non è sufficiente a garantire all'azienda un margine di vantaggio competitivo.

Solo con l'accesso alle conoscenze nascoste sarà possibile sfruttare i dati di cui si dispone per avere un quadro chiaro dei clienti, del mercato e delle stesse performance aziendali.

Negli odierni scenari di mercato è necessaria una reattività ottenibile solo con una visione tempestiva e accurata di come opera l'intera azienda. Per avere successo, le vending companies devono essere in grado di accedere facilmente e rapidamente alle informazioni sul proprio stato finanziario, sui clienti, sulle risorse quotidianamente impiegate per realizzare il proprio business.

GD BI consente di monitorare tutti i principali parametri del business aziendale dalla visione generale delle performance economiche e finanziarie, alla analisi dettagliata di particolari dinamiche.

GD BI rende disponibili gli andamenti nel tempo dei dati economici e finanziari di clienti, siti/punti vendita, distributori, prodotti, operatori, evidenziando, tramite la gestione personalizzata dei valori delle soglie di attenzione, i punti da monitorare e su cui intervenire, sia nell'immediato che per il futuro.

In **GD BI** semplificate funzionalità di aggregazione, navigazione e visualizzazione delle informazioni, rendono con immediatezza ed efficacia lo stato di salute del business, riducendo sostanzialmente le tempistiche di analisi, aumentando decisamente la reattività del management aziendale alle variabili di mercato.

GD ERMChain – CONTABILITÀ GENERALE ED AMMINISTRAZIONE COORDINATA CON **GD - Gestione Distributori**

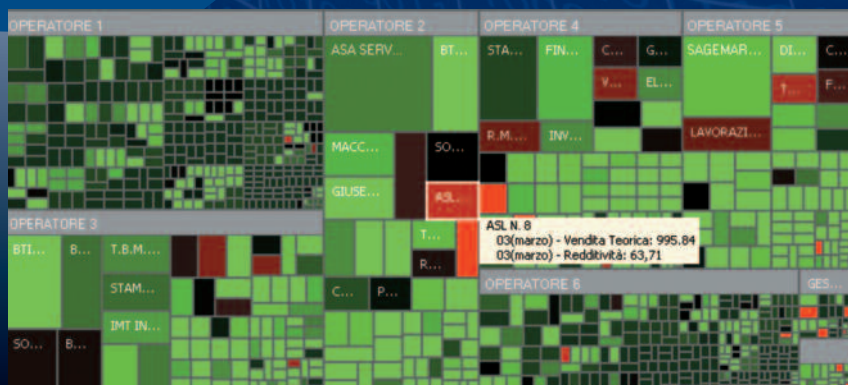
GD ERMChain consente di coordinare i principali movimenti contabili e di magazzino con le procedure amministrative aperte, ovvero che offrano loro volta analoghe possibilità di collegamento (ERM Enterprise Resource Management), anche finalizzati a controllo di gestione tramite **GD BI**.

GD ERMChain esporta i movimenti in partita doppia relativi a: fatture attive e passive, corrispettivi, incassi, coordinando le anagrafiche di clienti e fornitori, ivi compreso il codice di conto relativo al piano dei conti adottato nella procedura amministrativa.

GD ERMChain può essere utilizzato anche autonomamente come tramite con il consulente fiscale, consentendo di effettuare stampe di riepilogo dei movimenti contabili.

I dati di **GD ERMChain** sono disponibili su database Microsoft e/o su formati personalizzati da realizzarsi su richiesta.

GD ERMChain consente di collegare le contamonete con **GD** registrando il conteggio direttamente nel sistema.





Vending Software Solutions

Powered by Microsoft SQL Server



Target Informatica S.r.l.

Via Filippo Turati, 16 · 05100 Terni (Italy)

Tel. +39 0744 288409/10 · Fax +39 0744 288088

E-mail info@GDvending.it · Web www.GDvending.it